

Téléchargez l'original
du compagnon de poche

emotions.immo

FORMATION DE VENTE ÉMOTIONNELLE

la Vente émotionnelle

rejoindre pas à pas,
l'élite des conseillers immobiliers

de Comprendre ses grands principes

à Savoir profiler son bien et ses acquéreurs

- Formation -

la Vente émotionnelle en immobilier

- 2 jours ou 14H en distanciel
- loi ALUR validée
- 8 chapitres
- des mises en situation
- un outil métier
- des vidéos pédagogiques
- des fiches pour s'organiser
- une appli gratuite dans votre poche.
- et plus encore...



Empathique, organisée, plus productive, mes résultats ***sont juste meilleurs !***



Notre formation s'est construite sur le terrain, au bénéfice des conseillers immobiliers.

Un agent immobilier ne peut se contenter d'un cours magistral sur la psychologie de l'acheteur. Chaque conseiller rejoint la formation avec son lot de visites qui n'aboutissent pas ou par un « on va réfléchir » qui sonne souvent le glas de la relation client.
C'est ici que chacun pourra confronter ses usages, challenger ses techniques et repartir avec une méthode à appliquer en rendez-vous, dès le lendemain.

Pourquoi les agents feront cette formation ?

1. Seulement 15 % des conseillers gagnent plus de 70 K€ / an.
2. Développer son empathie grâce aux techniques de vente est à la base de l'excellence commerciale.
3. Exceller dans un métier devenu ultra-exigeant, est aussi le chemin de l'épanouissement personnel.

95 %

des décisions d'achat sont pilotées, par **l'inconscient émotionnel**

source : Gerald Zaltman / Harvard

Pour dépasser leur limite dès demain !

Découvrez notre formation et la promesse forte qui va transformer la carrière des passionnés.



emotions.immo | **DIDIER MALOZON**

• Serial Entrepreneur • Pro de l'immobilier
• Formateur indépendant

didier.emotions.immo@gmail.com
www.emotions.immo

Mettez de l'émotion dans votre catalogue